

Relación de las Importaciones Chinas y el Desempleo en el Perú: Evidencia 2007 – 2019

Relationship Between Chinese Imports and Unemployment in Peru: Evidence 2007 – 2019

Rafael Estares-Astahuaman ^{1*}, Esteban Carlos-Bernilla ², Edwin Wilmer Vega-Zamudio ³,
Yanet Monica Flores-Condori ⁴, Julio Cesar Yactayo-Guzman ⁵

¹ Universidad Nacional Mayor de San Marcos – Perú; Orcid: <https://orcid.org/0009-0007-4918-1622>

² Universidad Nacional Mayor de San Marcos – Perú; Orcid: <https://orcid.org/0009-0005-4056-6177>

³ Universidad Nacional Mayor de San Marcos – Perú; Orcid: <https://orcid.org/0009-0003-0787-6208>

⁴ Universidad Nacional Mayor de San Marcos – Perú; Orcid: <https://orcid.org/0009-0008-1989-3685>

⁵ Universidad Nacional Mayor de San Marcos – Perú; Orcid: <https://orcid.org/0009-0002-8535-6024>

* Correo para correspondencia: rafael.estares@unmsm.edu.pe

Resumen

El presente estudio examina cómo la evolución de las importaciones de China se relaciona con el comportamiento del desempleo en el Perú durante el período 2007–2019, en un contexto de integración comercial. El objetivo central es explorar empíricamente si el crecimiento sostenido de dichos flujos comerciales coincide con variaciones observables en el mercado laboral urbano. Para ello, se emplea información oficial de la SUNAT y del INEI; se estima un modelo de regresión lineal mediante Mínimos Cuadrados Ordinarios, acompañado de pruebas estándar de diagnóstico econométrico. Los resultados sugieren una asociación inversa entre la dinámica de las importaciones chinas y la tasa de desempleo urbano, la cual, si bien es estadísticamente robusta, presenta una magnitud económica acotada. En conjunto, la evidencia apunta a que los efectos del comercio con China sobre el desempleo urbano agregado operan de forma moderada y estarían condicionados por mecanismos de ajuste sectorial, lo que justifica avanzar hacia análisis mayor desagregación.

Palabras clave: importaciones, desempleo, mercado laboral, comercio internacional, China, Perú.

Abstract

This study examines how the evolution of Chinese imports relates to unemployment in Peru during the period 2007–2019, within a context of trade integration. The central objective is to empirically explore whether the sustained growth of these trade flows coincides with observable variations in the urban labor market. To this end, official data from SUNAT and INEI are used; a linear regression model is estimated to be using Ordinary Least Squares, accompanied by standard econometric diagnostic tests. The results suggest an inverse association between the dynamics of Chinese imports and the urban unemployment rate, which, while statistically robust, has a limited economic magnitude. Overall, the evidence indicates that the effects of trade with China on aggregate urban unemployment are moderate and conditioned by sectoral adjustment mechanisms, justifying further analysis with greater disaggregation.

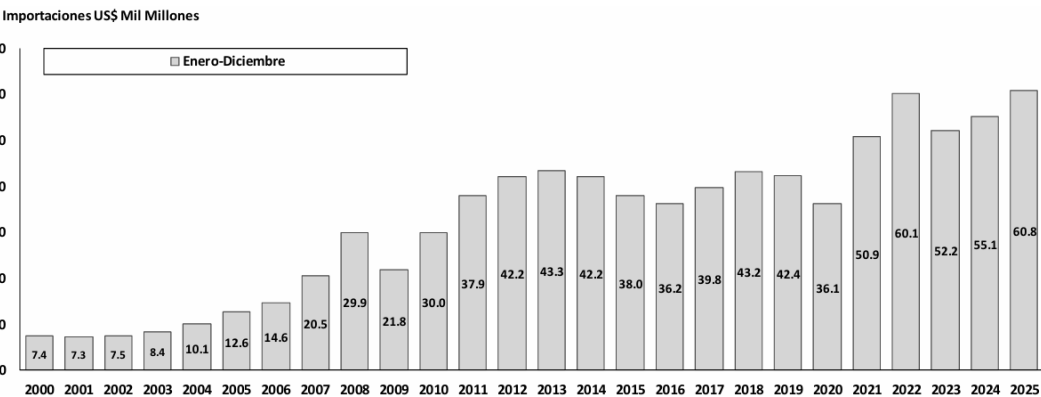
Keywords: imports, unemployment, labor market, international trade, China, Peru.

Introducción

Durante las últimas dos décadas, la economía peruana ha mostrado una expansión significativa de sus flujos comerciales internacionales, asociada a una estrategia de inserción externa más activa y a la ampliación progresiva de su red de acuerdos comerciales. En este período, el valor de las importaciones se incrementó desde aproximadamente US\$ 7,4 mil millones en el año 2000 hasta superar los US\$ 60,8 mil millones en 2025, evidenciando un cambio estructural en la escala del comercio exterior del país. Este proceso ha coincidido con una mayor disponibilidad de bienes de consumo y de insumos productivos, así como con una disminución relativa de costos para hogares y empresas, factores que la literatura suele vincular con efectos positivos sobre el bienestar agregado.

No obstante, la literatura económica ha señalado que los procesos de liberalización comercial también pueden generar efectos distributivos heterogéneos, especialmente en el mercado laboral. En economías en desarrollo, la intensificación de importaciones provenientes de países con ventajas comparativas en manufacturas puede ejercer presiones competitivas significativas sobre los sectores productivos locales, con posibles implicancias sobre el empleo y los salarios.

Figura 1
Evolución de las importaciones totales del Perú, 2000–2025 (US\$ millones).



Nota: Tomado de Reporte de Importaciones Diciembre 2025 (Calderón Condori, 2026).

En el contexto latinoamericano, China ha adquirido una relevancia creciente como socio comercial, tanto por el lado de las exportaciones como de las importaciones. En el caso del Perú, esta relación se profundizó de manera significativa a partir de la implementación del Tratado de Libre Comercio suscrito entre ambos países en 2010. A partir de ese momento, los flujos de importación desde China registraron una trayectoria de expansión persistente, con

una composición dominada por bienes manufacturados de uso intermedio y final, entre los que destacan textiles, calzado, maquinaria eléctrica, equipos de telecomunicaciones y productos siderúrgicos. Dada su elevada competitividad en precios y su carácter intensivo en trabajo, estos bienes ejercen presión competitiva sobre segmentos específicos de la producción nacional, particularmente en actividades manufactureras orientadas al mercado interno.

Figura 2
Importaciones peruanas por principales países de origen (valor FOB).

País	(Millones de US\$ de 2007)		Variación porcentual	
	Oct. 24	Oct. 25	Oct.25 / Oct.24	Ene-Oct.25/ Ene-Oct.24
China	382,5	429,8	12,3	32,3
México	55,5	59,7	7,4	-9,3
EE.UU.	54,1	53,3	-1,4	8,6
Brasil	53,8	47,7	-11,4	-2,8
Colombia	46,5	44,7	-3,8	6,3

Nota: Elaborado con información del INEI y SUNAT (2025).

La evidencia empírica internacional respalda parcialmente estas predicciones. Estudios como Autor, Dorn y Hanson (2013) documentan efectos negativos de la competencia asociada a las importaciones procedentes de China sobre el empleo manufacturero en Estados Unidos, mientras que investigaciones para México encuentran resultados similares en sectores expuestos a dicha competencia (Pérez Santillán & Dussel Peters, 2019). Sin embargo, para América Latina los resultados no son concluyentes. Algunos trabajos identifican pérdidas de empleo en industrias manufactureras específicas (Blyde & Trachtman, 2020), mientras que otros resaltan efectos compensatorios derivados del abaratamiento de insumos y del aumento del consumo agregado (Ferraz, Gutierrez & del Valle, 2019).

En el caso peruano, pese al marcado incremento de las importaciones provenientes de China, la evidencia empírica sobre sus efectos en el mercado laboral es aún limitada. En particular, no se cuenta con estudios sistemáticos que analicen la relación entre dichas importaciones y el desempleo urbano a nivel agregado, lo que constituye un vacío relevante en la literatura económica nacional.

En este contexto, el estudio se propone examinar la relación entre las importaciones provenientes de China y la tasa de desempleo en el Perú durante el período 2007–2019. Se plantea como hipótesis que el incremento de las importaciones chinas podría estar asociado con mayores niveles de desempleo, aunque el efecto agregado no necesariamente sea lineal ni uniforme en el tiempo. Para ello, se emplea un enfoque empírico de carácter correlacional, utilizando información oficial de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT) y del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

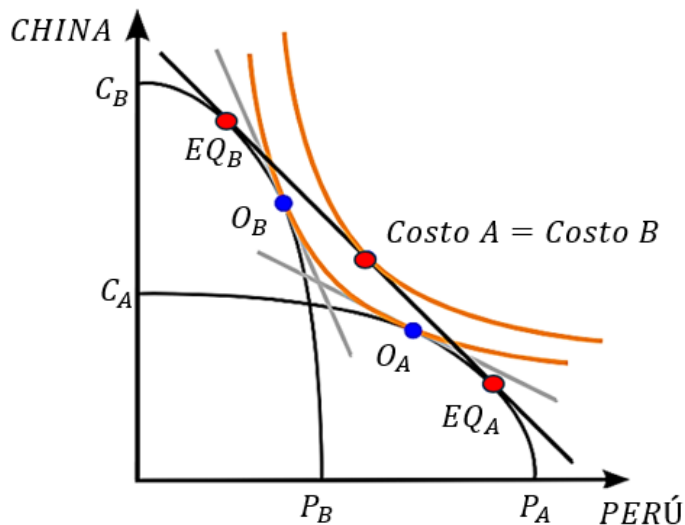
En la revisión de literatura se resalta los siguientes hallazgos:

Heckscher-Ohlin Model (H-O)

En el marco del modelo H-O, es fundamental reconocer que las economías se diferencian entre sí en cuanto a la dotación relativa de factores de producción, principalmente trabajo, capital y recursos naturales. Bajo estos supuestos, la teoría sostiene que las naciones orientan su especialización productiva y exportadora hacia aquellos bienes cuya elaboración requiere, en mayor proporción, el factor de producción relativamente abundante en su economía. Al mismo tiempo, tienden a importar bienes cuya producción utiliza de forma intensiva el factor que resulta relativamente escaso a nivel interno.

El modelo de H-O asume que las naciones se diferencian en su dotación relativa de factores productivos, fundamentalmente trabajo (L) y capital (K). A su vez, un país (C) se caracteriza por ser abundante en trabajo, mientras que el país (P) presenta una mayor intensidad de capital (en el caso del Perú abundancia en recursos naturales). De esta manera, según el teorema de Heckscher-Ohlin, China tenderá a exportar bienes intensivos en trabajo, mientras que el Perú se orientará a exportar bienes intensivos en recursos naturales.

Figura 3
Equilibrio en el modelo Heckscher–Ohlin.



Fuente: Elaboración Propia.

Bajo el marco de Heckscher-Ohlin, cuando un país importa bienes cuya elaboración demanda de manera intensiva el factor en el que es relativamente escaso, los sectores que utilizan ese factor tienden a enfrentar una mayor competencia externa. Esto puede provocar una reasignación de recursos dentro de la economía y, en algunos casos, un aumento del desempleo en los sectores menos competitivos.

Stolper-Samuelson Theorem (S-S)

El teorema S-S constituye una extensión fundamental del modelo de Heckscher-Ohlin, al centrarse en los efectos que generan los cambios en los precios relativos de los bienes sobre la remuneración de los factores productivos. En términos generales, el planteamiento establece que un aumento en el precio relativo de un bien intensivo en un determinado factor incrementa la remuneración real de ese factor y reduce, simultáneamente, la remuneración real del factor que se utiliza con menor intensidad.

El punto de partida es considerar una economía con dos bienes (X, Y) y dos factores productivos trabajo (L) y capital (K). Cada bien utiliza los factores con distinta intensidad: supóngase que el bien X es intensivo en trabajo, mientras que el bien Y es intensivo en capital. El precio de cada bien está determinado por su costo unitario de producción, el cual depende de las remuneraciones de los factores:

$$P_X = a_{LX} w + a_{KX} r \quad (1)$$

$$P_Y = a_{LY} w + a_{KY} r \quad (2)$$

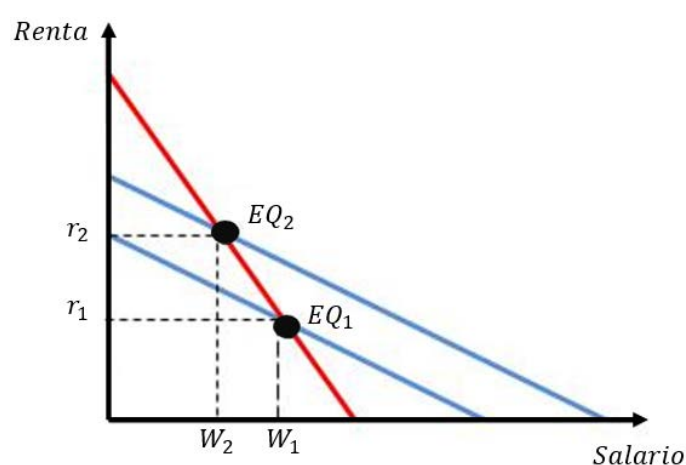
Donde w es el salario del trabajo, r la renta del capital, a_{LX} son las unidades de trabajo por unidad de bien X , a_{KX} unidades de capital por unidad de bien, así mismo respectivo para Y .

Bajo este esquema, el teorema S-S sostiene: Cuando se eleva el precio relativo de un producto intensivo en trabajo (P_X/P_Y) eleva el salario real (w) y reduce la renta real del capital (r). De manera inversa, una elevación en el precio relativo de un bien intensivo en capital genera un incremento en la remuneración del capital y una caída en los salarios.

Este resultado implica que los cambios en los precios relativos, inducidos por la apertura comercial, no afectan de manera uniforme a todos los factores de producción, sino que generan efectos redistributivos dentro de la economía.

Figura 4

Transmisión de precios de bienes a salarios y rentas: el teorema de Stolper–Samuelson.



Fuente: Elaboración Propia.

En el caso de China, al ser un país relativamente abundante en trabajo, la expansión del comercio favorece a los sectores intensivos en este factor. En contraste, en el caso del Perú, cuya ventaja relativa se encuentra en los recursos naturales, la apertura comercial puede beneficiar a los sectores extractivos y agrícolas, mientras que las manufacturas expuestas a la competencia de las importaciones chinas enfrentan mayores presiones competitivas sobre salarios y empleo.

Por lo tanto, el teorema de Stolper-Samuelson ofrece un marco para interpretar cómo las variaciones en los precios internacionales asociadas al comercio entre China y Perú generan efectos diferenciados entre sectores y factores productivos, evidenciando la existencia de ganadores y perdedores dentro del proceso de integración comercial.

Dauth, Findeisen y Suedekum (2013) examinan los efectos de la profundización del comercio de Alemania con China y con los países de Europa del Este en los mercados laborales a nivel local durante el período 1988–2008. Los resultados indican que las regiones con una orientación exportadora más marcada especialmente en sectores de mayor valor agregado; registraron aumentos del empleo y descensos del desempleo. En términos agregados, la integración comercial tuvo un efecto neto positivo sobre el empleo total, aunque con impactos claramente heterogéneos entre regiones.

Autor, Dorn y Hanson (2013) analizan los efectos de la creciente competencia derivada de las importaciones procedentes de China sobre los mercados laborales locales en Estados Unidos durante el período 1990–2007. Los resultados muestran que el incremento de las importaciones desde China se asoció con aumentos persistentes del desempleo, disminuciones en la participación laboral y reducciones salariales en aquellas regiones con mayor concentración de empleo manufacturero.

Pérez Santillán y Dussel Peters (2019) estudian la incidencia del intercambio comercial de México con Estados Unidos y China sobre el empleo manufacturero en el período 1995–2011. Sus resultados indican que, la expansión del empleo respondió principalmente al dinamismo del consumo doméstico y de las exportaciones, mientras que los aumentos de productividad y las importaciones finales ejercieron presiones negativas.

De forma complementaria, Pérez-Santillán (2021) analiza el vínculo comercial entre México y China y sus implicancias sobre el empleo manufacturero sectorial durante el período 2005–2014. Los hallazgos muestran que las exportaciones mexicanas hacia China tuvieron un efecto positivo, aunque de magnitud reducida, sobre el empleo manufacturero, mientras que las importaciones intermedias y finales procedentes de ese país se asociaron con disminuciones significativas del empleo en la mayoría de los sectores.

Material y Métodos

Data

El análisis utiliza información secundaria proveniente de fuentes oficiales. Las importaciones anuales de bienes procedentes de China, expresadas en valor CIF, se obtuvieron a partir de los registros administrativos de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT). La información sobre el mercado laboral corresponde a la tasa de desempleo urbano nacional, elaborada por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

El período analizado abarca los años 2007–2019, intervalo que permite capturar tanto la fase de expansión acelerada de las importaciones chinas hacia el Perú como la etapa posterior a la implementación del Tratado de Libre Comercio suscrito entre ambos países. La tasa de desempleo urbano se define como el porcentaje de la Población Económicamente Activa urbana que se encuentra desocupada. Las importaciones se expresan en millones de dólares estadounidenses y se transforman mediante el logaritmo natural, con el fin de reducir problemas de escala y facilitar la interpretación de los coeficientes en términos de variaciones proporcionales.

Tabla 1

Desempleo general (%) en Perú, 2007–2019.

Principales características	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Total	6.3	6.0	5.9	5.3	5.1	4.7	4.8	4.5	4.4	5.2	5.0	4.8	4.8

Nota: Elaboración propia con base en datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2025).

Tabla 2

Importaciones chinas en términos CIF y variación porcentual, 2007–2016.

Año Base	País Origen	Valor CIF		Variación Porcentual
		Año Anterior	Año base	
2007	CHINA	1,584.26	2,474.03	56.16%
2008	CHINA	2,474.03	4,063.62	64.25%
2009	CHINA	4,063.62	3,268.31	-19.57%
2010	CHINA	3,268.31	5,139.13	57.24%
2011	CHINA	5,139.13	6,358.63	23.73%
2012	CHINA	6,358.63	7,804.87	22.74%
2013	CHINA	7,804.87	8,391.53	7.52%

2014	CHINA	8,391.53	8,898.93	6.05%
2015	CHINA	8,898.93	8,647.09	-2.83%
2016	CHINA	8,647.09	8,207.99	-5.08%
2017	CHINA	8,207.99	8,835.52	7.65%
2018	CHINA	8,835.52	10,031.87	13.54%
2019	CHINA	10,031.87	10,256.88	2.24%

Nota: Elaboración propia con base en datos de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT, 2025).

Modelo econométrico

La estrategia empírica se inspira en la literatura que examina la incidencia del comercio internacional en el desempeño del mercado laboral, en particular en los aportes realizados por Autor, Dorn y Hanson (2013) y por Acemoglu et al. (2014), quienes analizan cómo la competencia asociada a las importaciones procedentes de China afecta el empleo en economías desarrolladas. Si bien dichos estudios emplean datos regionales y sectoriales, el presente trabajo adapta este enfoque al contexto peruano utilizando información agregada a nivel nacional, dadas las limitaciones de disponibilidad de datos desagregados.

El modelo básico especificado es el siguiente:

$$u_t = \beta_0 + \beta_1 + \ln(\text{imp}_t) + \varepsilon_t \quad (3)$$

- u_t = tasa de desempleo urbano en el año t.
- $\ln(\text{imp}_t)$ = logaritmo natural de importaciones china en el año t.
- β_0 = intercepto.
- β_1 = coeficiente que mide el efecto marginal de las importaciones sobre el desempleo.
- ε_t = termino de error en el tiempo t.

Esta especificación tiene un carácter exploratorio y busca examinar la asociación existente entre ambas variables.

Resultados

Resultados econométricos

La Figura 5 presenta la matriz de correlaciones de Pearson entre la tasa de desempleo urbano y el logaritmo de las importaciones procedentes de China. Este resultado preliminar sugiere la presencia de una asociación estadística relevante entre ambas variables.

Figura 5

Matriz de Correlaciones.

	desemp~o	ln_imp~s
desempleo	1.0000	
ln_importa~s	-0.9176	1.0000

Fuente: Elaboración Propia.

La figura 6 reporta los resultados de la estimación mediante Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO). El coeficiente asociado a las importaciones presenta signo negativo y resulta estadísticamente significativo al nivel del 1%.

El modelo exhibe un coeficiente de determinación ajustado de 0.8420, lo que refleja un alto nivel de adecuación de la especificación estimada respecto a los datos correspondientes al período analizado.

Figura 6

OLS Desempleo vs ln Importaciones.

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	13
Model	.000357532	1	.000357532	F(1, 11)	=	58.63
Residual	.000067077	11	6.0979e-06	Prob > F	=	0.0000
				R-squared	=	0.8420
				Adj R-squared	=	0.8277
Total	.000424609	12	.000035384	Root MSE	=	.00247

desempleo	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
ln_importaciones	-.0119459	.0015601	-7.66	0.000	-.0153797 - .0085122
_cons	.1562687	.0137247	11.39	0.000	.1260609 .1864765

Fuente: Elaboración Propia.

Pruebas de diagnósticos

Se aplicaron pruebas estadísticas sobre los residuos estimados.

La normalidad de los residuos se examinó a través de la prueba conjunta de asimetría y curtosis (Skewness/Kurtosis test). Los resultados arrojan un valor p conjunto de 0.716, por lo que no se rechaza la hipótesis nula de normalidad.

Figura 7

Prueba de Normalidad de los Residuos.

Variable	Skewness/Kurtosis tests for Normality				
	Obs	Pr(Skewness)	Pr(Kurtosis)	adj chi2(2)	joint Prob>chi2
resid	13	0.7502	0.4681	0.67	0.7158

Fuente: Elaboración Propia.

Para examinar la constancia de la varianza de los residuos, se aplicó la prueba de Breusch–Pagan/Cook–Weisberg. El estadístico obtenido fue $\chi^2(1) = 0.71$, con un valor p de 0.400, por lo que no se rechaza la hipótesis nula de homocedasticidad.

Figura 8

Prueba de Heterocedasticidad.

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: fitted values of desempleo

chi2(1) = 0.71

Prob > chi2 = 0.3996

Fuente: Elaboración Propia.

La posible existencia de autocorrelación serial de primer orden se evaluó utilizando la prueba de Breusch–Godfrey. El contraste arrojó un estadístico $\chi^2(1) = 0.856$, con un valor p de 0.355, lo que implica que no se rechaza la hipótesis nula de no autocorrelación.

Figura 9***Prueba de Autocorrelación.***

Breusch-Godfrey LM test for autocorrelation

lags(<i>p</i>)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.836	1	0.3605

H0: no serial correlation

Fuente: Elaboración Propia.

Finalmente, el modelo fue reestimado utilizando errores estándar robustos a la heterocedasticidad, siguiendo el estimador de White, como verificación adicional de la estabilidad de los resultados. Bajo esta especificación alternativa, el coeficiente asociado a las importaciones chinas conserva su signo y nivel de significancia estadística, lo que confirma la estabilidad de los resultados obtenidos.

Análisis de resultados

La estimación econométrica confirma una asociación inversa y estadísticamente significativa entre el logaritmo de las importaciones procedentes de China y la tasa de desempleo urbano en el Perú a lo largo del período analizado. En términos cuantitativos, el coeficiente estimado sugiere que un aumento de 1 % en las importaciones desde China se vincula, en promedio, con una disminución cercana a 0,012 puntos porcentuales en la tasa de desempleo urbano. Este parámetro resulta significativo al 1 %, lo que respalda la existencia de un vínculo sistemático entre ambas variables durante el intervalo considerado.

Los resultados difieren de la evidencia reportada para economías desarrolladas, especialmente Estados Unidos, donde diversos estudios encuentran efectos negativos más persistentes y de mayor magnitud asociados a la penetración de importaciones chinas sobre el empleo manufacturero local. En contraste, los hallazgos del presente trabajo se aproximan más a los observados en economías donde el comercio con China opera predominantemente mediante canales indirectos, tales como la reducción de costos de insumos, el estímulo al consumo agregado y la reasignación sectorial del empleo.

Una explicación plausible de esta diferencia se relaciona con la estructura productiva del Perú y con la composición de las importaciones procedentes de China. A diferencia de países con una base manufacturera amplia e intensiva en trabajo, el Perú presenta una especialización concentrada en actividades primarias y extractivas, con una participación relativamente menor de la manufactura en el empleo total. En este contexto, los efectos adversos de la competencia importadora podrían concentrarse en sectores específicos, mientras que otras actividades económicas absorben parte del ajuste laboral.

Finalmente, aunque la relación identificada es estadísticamente significativa, su reducida magnitud económica sugiere que el enfoque agregado podría estar ocultando efectos más relevantes a nivel sectorial o regional. En consecuencia, futuras investigaciones con información desagregada permitirían identificar con mayor precisión los mecanismos de transmisión del comercio internacional sobre el mercado laboral peruano.

Conclusiones

Este estudio examinó la vinculación entre las importaciones originarias de China y el desempleo urbano en el Perú durante el período 2007–2019. Mediante un enfoque empírico sustentado en información oficial y la estimación de un modelo de regresión lineal, se evaluó si la expansión de las importaciones estuvo asociada a cambios significativos en el comportamiento agregado del mercado laboral urbano.

Los resultados evidencian una asociación estadísticamente significativa entre las importaciones procedentes de China y el desempleo urbano. Sin embargo, el tamaño del efecto estimado es reducido, lo que sugiere que la mayor exposición a la competencia importadora no se tradujo en incrementos sustanciales del desempleo urbano durante el período analizado.

Asimismo, la evidencia sugiere que los efectos del intercambio comercial con China tienden a manifestarse de forma diferenciada entre sectores y espacios geográficos, más que a través de variaciones marcadas en el desempleo urbano agregado. En consecuencia, futuras investigaciones que utilicen datos de panel a nivel sectorial o regional permitirían profundizar en los mecanismos de transmisión del comercio internacional y evaluar con mayor precisión los efectos distributivos asociados al proceso de integración comercial con China.

Referencias bibliográficas

- Acemoglu, D., Autor, D., Dorn, D., Hanson, G. H., & Price, B. (2014). Import competition and the Great U.S. employment sag of the 2000s. NBER Working Paper No. 20395, National Bureau of Economic Research. <https://doi.org/10.3386/w20395>
- Autor, D. H., Dorn, D., & Hanson, G. H. (2013). The China syndrome: Local labor market effects of import competition in the United States. *American Economic Review*, 103(6), 2121–2168. <http://dx.doi.org/10.1257/aer.103.6.2121>
- Calderon Condori, R. (2026). CIEN_RIM_DIC_2025_vf.pdf [PDF]. Centro de Investigación de Economía y Negocios Globales – ADEX. https://cien.adexperu.org.pe/wp-content/uploads/2026/01/CIEN_RIM_DIC_2025_vf.pdf
- Dauth, W., Findeisen, S., & Suedekum, J. (2013). The rise of the East and the Far East: German labor markets and trade integration. Working Paper No. 310, University of Zurich, Department of Economics. <https://doi.org/10.1111/jeea.12092>
- Dix-Carneiro, R., & Kovak, B. K. (2017). Trade liberalization and regional dynamics. *American Economic Review*, 107(10), 2908–2946. <https://doi.org/10.1257/aer.20161214>
- Dussel Peters, E., & Armony, A. C. (2017). Efectos de China en la cantidad y calidad del empleo en América Latina y el Caribe. OIT Américas, Informes Técnicos 2017/6, Oficina Internacional del Trabajo. https://www.ilo.org/sites/default/files/wcmsp5/groups/public/%40americas/%40ro-lima/documents/publication/wcms_554732.pdf
- Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2025). Exportaciones e importaciones: octubre 2025 (Boletín estadístico). https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/boletin_exportacionaes_oct25.pdf
- Páez, P. N., Jiménez, W. G., & Buitrago, J. D. (2021). Las teorías de la competitividad: Una síntesis. *Revista Republicana*, 31, 119–144. <https://doi.org/10.21017/Rev.Repub.2021.v31.a110>
- Pérez Santillán, L., & Dussel Peters, E. (2019). Efectos del comercio internacional con EE. UU. y China en el empleo manufacturero en México. *Paradigma Económico*, 11(2), 39–66. <https://doi.org/10.36677/paradigmaeconomico.v11i2.11979>
- Pérez-Santillán, L. (2021). La relación comercial México-China y el empleo sectorial: Un análisis de descomposición estructural. *Revista de Economía*, Universidad Autónoma del Estado de México. <https://doi.org/10.32870/mycp.v10i30.737>
-

Ruiz Nápoles, P. (2020). El teorema Heckscher-Ohlin y la economía mexicana: Una visión crítica de la economía neoliberal. *El Trimestre Económico*, 87(345), 99–131.
<https://doi.org/10.20430/ete.v87i345.929>